

**GESTION DES OPERATIONS DE COMMERCE INTERNATIONAL - MODULE 2**

Savoir sécuriser financièrement les opérations import/export

**PUBLIC**

Responsables import/export, cadres de l'administration des ventes, cadres commerciaux et financiers des services internationaux

**OBJECTIFS**

Connaître et gérer les différents instruments de paiement. Optimiser l'usage du crédit documentaire et de la lettre de crédit standby dans le contexte des nouvelles PBIS 745. Savoir gérer l'assurance-crédit et se familiariser avec les financements des opérations internationales. Appréhender la nécessité des garanties internationales et le nouveau corps de règles RUGD 758. Se familiariser avec les techniques de gestion du risque de change et identifier les différentes phases du suivi de l'activité

**PRE-REQUIS** : aucun

**METHODE PEDAGOGIQUE**

Apports techniques, exposés/discussions, mini études de cas.

Le but est de faire réagir les participants sur des cas concrets leur permettant d'être opérationnels dès leur retour en entreprise.

**DUREE** : 2 jours

**PROGRAMME**

**I Rappels des risques dans les opérations internationales**

Identification et chronologie des risques

Les techniques de couvertures

**II Les techniques de paiement à l'international**

Les limites des techniques non-documentaires (paiement d'avance, open account)

Les techniques de paiement spécifiques à l'export (remise documentaire, crédit documentaire, L/C standby)

### **III La remise documentaire**

Mécanisme, intervenants

Risques encourus, précautions à prendre

### **IV Le crédit documentaire**

Mécanismes fondamentaux

Les différentes formes (irrévocable, confirmé)

Les formes de réalisation (paiement, acceptation, négociation)

Les ouvertures SWIFT MT 700

Les règles applicables : RUU 600 et PBIS 2013

Les risques de l'exportateur

Comment éviter et gérer les réserves des banques ?

Les dysfonctionnements (pièges à éviter)

Les crédits documentaires spéciaux (transfert, back-to-back)

### **V La lettre de crédit standby**

Les différentes utilisations de la standby

Mécanismes et mise en jeux

Avantages et inconvénients de la Standby

Différences entre standby et L/C classique

### **VI Les alternatives au crédit documentaire et la L/C standby**

L'affacturage, le forfaiting

Les techniques de financement à court terme (MCNE)

Les techniques de financement à moyen et long-terme (crédit acheteur/crédit fournisseur)

### **VII L'assurance-crédit**

Le fonctionnement de la l'assurance-crédit

Les risques couverts (risque de fabrication, risque de crédit)

L'offre COFACE (les garanties publiques et les garanties pour compte propre)

### **VIII Les garanties de marché**

Les différents types (garantie de soumission, garantie de bonne exécution...)

La typologie juridique des garanties (cautionnement, garantie à 1ère demande, L/C standby)

La réduction des risques pour l'exportateur

Analyse des paramètres des garanties et suivi

Les règles applicables (RUGD 758)

### **IX Le prix de revient export**

Méthodologie de calcul

calcul d'un prix de revient

## **X La gestion du risque de change**

Evaluation du risque de change

Les couvertures faisant appel à l'assurance-crédit

Les produits bancaires

## **XI La mise en place d'outils de gestion adaptés**

L'organisation administrative

L'organisation des relances de paiement.

**INTERVENANT** : Ange Cubeddu – Consultant en Commerce international

**Contact** : [ange.cubeddu@adelformation.com](mailto:ange.cubeddu@adelformation.com)